


Vertriebsleitung Handel / Retail (m/w/d)


Projektnummer **1224006TX**


Als Unternehmen der Bodenbelagsindustrie mit Sitz in Niedersachsen steht unser Klient mit starken Marken und klarer Designorientierung für langlebige, hochwertige Premiumprodukte. Kunden in Deutschland und Europa setzen seit Jahrzehnten auf die Leistungsfähigkeit, die Produktvielfalt und das Expertenwissen.

Für den Bereich Retail bieten wir einer erfahrenen Vertriebspersönlichkeit mit Dynamik, Herzblut und Eigenmotivation die Aufgabe als Vertriebsleitung. Sie haben Affinität zu Inneneinrichtungsthemen und Lust auf eine neue, herausfordernde Aufgabe? Dann sind Sie die/der Richtige für uns!

 Bodenbelagsindustrie

 Deutschland

 schnellstmöglich

 Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie für den Bereich Retail (Handwerk, Großhandel, Filialisten, Verbände, Einkaufsgesellschaften) in Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Weiterentwicklung von KPI's und konsequente, nachhaltige Steuerung der Vertriebstätigkeit des Außendienstes anhand der Kennzahlen
- Motivierende, klare Führung des Außendienst-Teams im Inland und der Handelsvertretung in Nordeuropa
- Motivieren, begleiten und unterstützen der Gebietsverantwortlichen
- Aktive Betreuung der Key Accounts (z.B. Großhandel, Verbände, Einkaufsgesellschaften, Filialisten) und Verhandlung von Rahmenverträgen sowie Konditionsvereinbarungen
- Impulsgebend bei Kollektions- und Preisstrategieentwicklung

Ihr Profil

- Fundierte Ausbildung (Studium oder ähnlich), betriebswirtschaftliches Verständnis, nachweisbare Erfolge im Vertrieb mit Bezug zum Handel
- Berufs- und Führungserfahrung als z.B Vertriebsleiter:in, Verkaufsleiter:in, Regionalverkaufsleiter:in, Key Account Manager:in, Country Manager:in, Field Sales Manager:in
- Branchenbezug zu Interiorprodukten (z.B. Bodenbelag wie Parkett / Laminat / Teppich, Dekostoff / Gardine, Wandbelag / Tapete, Decke) und Markenwelten
- Zahlen- und lösungsorientierte Arbeitsweise und erfahren in der Steuerung mit KPI's
- Natürliche, authentische Persönlichkeit, die sich und andere begeistern kann, überzeugungsstark und verhandlungssicher

Wir bieten

- Eine langfristig angelegte Führungsaufgabe mit Gestaltungsspielraum
- Ein mittelständisches Unternehmen mit kurzen Wegen und flachen Hierarchien
- Teamwork und arbeiten aus dem Home Office


Bewerben Sie sich jetzt!

Kontaktieren Sie mich




Sarah Lübbers

Projektassistenz / Lead Recruiter

 +49 (0)9221 / 9573-18

 info@krueger-headhunting.de

 krueger-headhunting.de

Lassen Sie uns gerne Ihre Unterlagen zukommen.

Bitte immer die Projektnummer angeben: **1224006TX**